

A graphic element consisting of multiple overlapping, curved lines in shades of purple, pink, and red, forming a partial circular shape that frames the text.

optimus 2020

La Potenza per Trasformare il tuo Business!

Optimus 2020

Optimus 2020 continua ad essere la scelta preferenziale per gli stampatori offset e di cartotecnica in tutto il mondo. Il segreto della nostra longevità? Ricerca costante e sviluppo orientato al futuro, per garantirci di offrire sempre soluzioni software innovative, combinate con un'eccellente assistenza al cliente, una grande passione e conoscenza dell'industria grafica. Una taglia non veste tutte le misure, lo crediamo fermamente, per questo Optimus 2020 è un sistema progettato in modo modulare. Ci assicuriamo infatti che le nostre soluzioni siano le più adatte alle vostre specifiche esigenze, con il grande beneficio della scalabilità, perché il vostro Optimus 2020 cresca col vostro business.

Optimus 2020 - La Potenza per Trasformare il tuo Business!

Il modulo Offerta Pro+ invia messaggi JDF ai flussi di lavoro di pre-stampa, stampa e post stampa, Optimus 2020 infatti è totalmente compatibile col protocollo JDF. I messaggi JMF sono quindi trasmessi in ritorno dalle unità produttive alla commessa in Optimus, garantendo così che tutti i dati essenziali siano automaticamente rilevati.

Sommario

Offerte flessibili e dinamiche e Strumenti di Assistenza ai Clienti

Controllo Totale sulla Produzione

Informazioni dal Tuo Sistema, sempre

Il Controllo sui Vostri Costi

Gestire le Forniture di Prodotti Finiti

Il Controllo Finanziario Completo

Tutte le Informazioni per la Gestione

Optimus 2020

Offerte Flessibili E Dinamiche E Strumenti Di Assistenza Ai Clienti

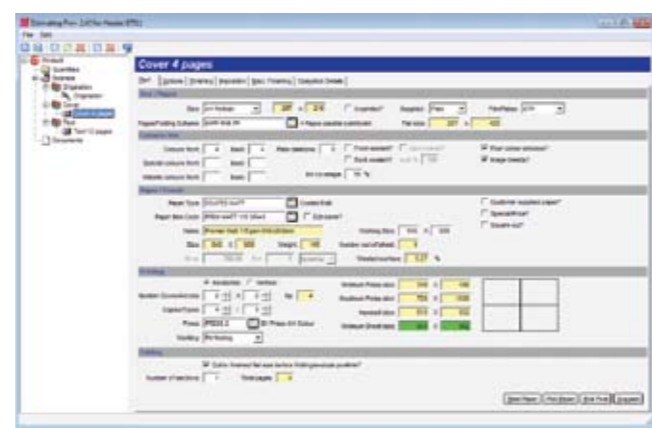
Optimus Offerta Pro+

Optimus Offerta Pro+ è uno strumento intuitivo, basato su regole per produrre offerte dettagliate e complesse. Adatto sia a Preventivisti esperti che, grazie alla sua organizzazione guidata, a personale con minore esperienza specifica nella preparazione di offerte. Infatti Offerta Pro+ utilizza le informazioni contenute in Optimus, relative alle risorse ed alle metodologie di lavoro per suggerire il modo più efficiente per produrre il lavoro. La coerenza è essenziale ed è assicurata dalle informazioni presenti in Optimus, compresi i costi, i salari, i materiali e le velocità di produzione.

E' disponibile una gamma completa di Prezzi Guidati per rendere disponibili al preventivista tutti i costi rilevanti e consentirgli quindi di prendere una corretta decisione sul prezzo.

Optimus Offerta Pro+ consente di comporre un'offerta completa in modo veloce e con grande flessibilità, grazie al suo sistema di maschere a livelli, diviso in parti e processi, che va completato dall'utente con le informazioni che saranno utilizzate per comporre ogni elemento dell'offerta. Il documento di offerta viene creato automaticamente in Microsoft WordTM non appena confermati i prezzi. Quando il cliente conferma l'offerta, viene creata una commessa completa di tutti i dati di produzione e le specifiche tecniche, il Cartella di Lavorazione, i valori di fatturazione e tutte le attività di produzione per completare il lavoro, il tutto senza ulteriori digitazioni.

OPTIMUS OFFERTA PRO+ PER CREARE QUOTAZIONI ACCURATE E COMPLETE, ANCHE COMPATIBILI JDF!



Optimus Offerta Packaging

Appositamente creato per soddisfare le specifiche esigenze delle aziende che producono cartotecnica, Optimus Offerta Packaging è adatto a qualunque preventivista, dotato infatti del sistema di maschere a livelli, diviso in parti e processi, che va completato dall'utente con le informazioni che saranno utilizzate per comporre ogni elemento dell'offerta, consente di comporre un'offerta completa in modo veloce e con grande flessibilità.

Optimus Offerta Packaging rileva tutte le informazioni utili dall'interno di Optimus, inclusi ratei dei costi, stipendi, materiali e velocità di produzione, per garantire che l'offerta sia completa ed accurata. I più ampi requisiti di prodotto possono essere soddisfatti grazie alla maggiore flessibilità consentita al preventivista nella definizione della sequenza del processo produttivo. Viene inoltre resa disponibile un'ampia gamma di Prezzi Guidati, per fornire al preventivista tutti gli elementi per prendere la decisione corretta sul prezzo da quotare.

Il documento di offerta viene creato automaticamente in Microsoft WordTM non appena confermati i prezzi. Quando il cliente conferma l'offerta, viene creata una commessa completa di tutti i dati di produzione e le specifiche tecniche, il Cartella di Lavorazione, i valori di fatturazione e tutte le attività di produzione per completare il lavoro, il tutto senza ulteriori digitazioni.



Optimus Assistenza Clienti

Per gli utenti di Optimus fornire un eccellente servizio ai propri clienti è certamente un'importante necessità, al fine di poterli fidelizzare. Attraverso Optimus Assistenza Clienti, viene offerto un accesso immediato a tutte le informazioni che possono aiutare a rispondere al vostro cliente, in una visualizzazione centrica complessiva che comprende tutto lo storico del cliente al telefono. Optimus Assistenza Clienti è progettato per operatori telefonici e fornisce visibilità di tutte le transazioni col cliente, compresi: offerte, lavori, prove, consegne, fatture, livelli di magazzino ed ordini di vendita; tutto in tempo reale.

OPTIMUS ASSISTENZA CLIENTI INFORMAZIONI Istantanee PER L'IMMEDIATA SODDISFAZIONE DEL CLIENTE!

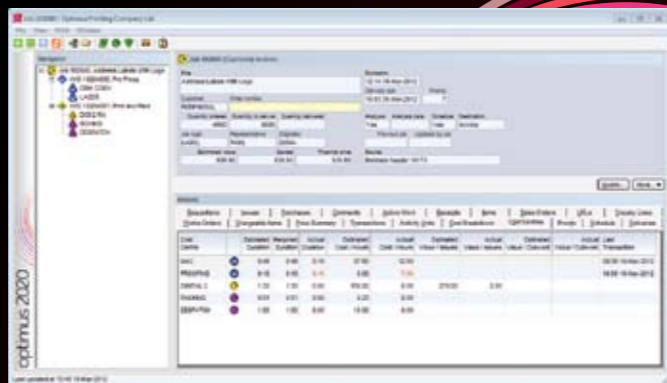
Optimus 2020

Controllo Totale Sulla Produzione

Monitoraggio Commessa

Optimus Job System in unica videata mostra il flusso di lavoro rappresentato in una struttura ad albero, ogni componente del flusso di lavoro viene chiaramente individuato in una finestra suddivisa da settori; ciò garantisce una semplicità di visione unica di ogni dettaglio del lavoro.

Ogni offerta confermata genera automaticamente la sua commessa dettagliata direttamente dal modulo Offerta, nella quale sono compresi gli elementi fatturabili, i relativi ordini di lavorazione, le attività, le consegne, le prove, i materiali necessari ed i tempi stimati.

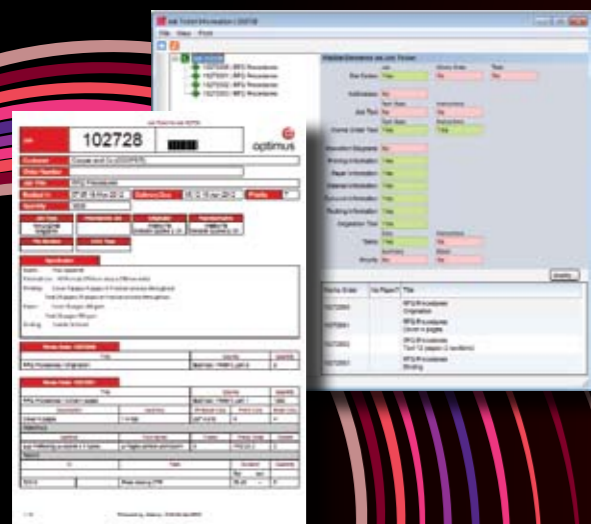


Gli ordini di lavoro sono frazionamenti del flusso di lavoro della commessa definiti dall'utente; ad esempio copertina e testi potrebbero apparire in due distinti ordini di lavoro all'interno della stessa commessa, ciò per permettere che i diversi elementi della commessa possano essere lavorati contemporaneamente, inoltre questo consente la comparazione tra le attese e gli effettivi in termini di consuntivazione, per ognuno degli elementi e per l'intera commessa.

Le attività individuali necessarie alla produzione degli elementi della commessa sono elencate all'interno di ogni ordine di lavoro. Icone colorate identificano lo stato di ogni attività.

Note di Lavorazione

Optimus Note di Lavorazione è un dispositivo che consente all'utente l'inserimento di note laddove necessario. Per garantire che le informazioni siano sempre accurate ed aggiornate sia durante la produzione di un lavoro che per i lavori ripetitivi. Optimus Note di Lavorazione migliora le comunicazioni tra i reparti ma anche nei confronti del cliente che deve essere aggiornato sull'avanzamento dei processi.



Cartelle dei File di Commessa

Optimus Cartelle dei File di Commessa è uno strumento che consente di mantenere nel sistema immagini a bassa risoluzione, documenti e file accessibili dalle schermate di Optimus. Una rappresentazione grafica del lavoro, sempre disponibile e molto utile, ad esempio per il personale di produzione e per chi è a contatto col cliente.

Report di Commessa

Il Cartella di Lavorazione è la bibbia della commessa, per questo è la chiave per garantire una produzione funzionale; ragione per la quale abbiamo progettato una Cartella di Lavorazione adatta ad offrire la massima flessibilità! La Cartella di Lavorazione Optimus consente all'utente di decidere quali informazioni sia necessario pubblicare, disponendo di codice a barre, specifiche tecniche, istruzioni speciali, diagrammi d'imposizione, prove, materiali, lavorazioni esterne e imballo.

Monitoraggio prove

Prove in ritardo o non approvate possono incidere sulla puntualità di consegna del lavoro, ecco perché abbiamo pensato ad una soluzione semplice per il monitoraggio prove. La chiave è la visibilità dello stato delle prove, avendo disponibilità di scelta tra: prova pianificata, in attesa di decisione, approvata, rifiutata, approvata con modifiche e cancellata; ciò consente alla produzione di essere informata in tempo reale sullo stato e di agire per conseguenza.

Gestione Magazzino e Inventario

Optimus Gestione Magazzino la soluzione ideale e completa per la registrazione ed il monitoraggio delle transazioni sui materiali, che comprende il magazzino e le merci di proprietà del cliente. Per avere controllo, analisi e report su livelli di magazzino, valori, classificazioni ed allocazioni. Optimus Gestione Magazzino elimina la duplicazione di lavoro in quanto non è più necessario gestire fogli di calcolo per i materiali di proprietà di ogni singolo cliente.

Optimus Gestione Magazzino aiuta nella richiesta, acquisto, ricevimento e resa in disponibilità di merci, inclusi materiali e lavorazioni esterne, garantendo inoltre l'accuratezza dei costi su ogni lavoro.

Quando una quotazione accettata genera una commessa, tutti i materiali richiesti alla produzione vengono automaticamente elencati senza necessità di reinserimento manuale. La merce può essere resa automaticamente disponibile, oppure se i livelli di magazzino sono insufficienti, una richiesta d'ordine viene notificata, in questo modo si possono mantenere bassi i livelli di magazzino.

Ogni codice articolo a magazzino può essere registrato in diverse unità di misura, es. tonnellate; chili; risme e fogli, per soddisfare le quantità definite e richieste dall'operatore.

La disponibilità di report ed analisi sui livelli di magazzino, valutazioni, controlli, stato, verifica, garantiscono completa visibilità e controllo.

Spedizioni

Optimus Spedizioni è progettato per consentire la maggiore visibilità e controllo sulle attività di spedizione, che comprendono, merci finite, consegna di fornitori delle lavorazioni esterne e da lavorazioni esterne ai clienti, ed anche consegne tra clienti!

In una videata sono disponibili una lista di requisiti per la consegna che comprendono, data di consegna pianificata, metodo di consegna proposto, peso, quantità e descrizione degli articoli.

Le richieste di spedizione vengono create all'interno della commessa o del Modulo Spedizioni, con ogni requisito per la consegna collegato ad un metodo per la consegna, per consentire la creazione di una pianificazione delle consegne per data e metodo.

Ogni richiesta di consegna viene monitorata attraverso una serie di stati, ed una volta pianificata, i documenti di trasporto e le etichette sono pronti per la stampa. Una volta eseguite le stampa, in pianificazione la merce risulterà pronta alla spedizione.

Quando spedita la merce, con un click su spedizione avvenuta, si aggiorna automaticamente la commessa con data ed orario.



UNA PRODUZIONE EFFICIENTE E CONVENIENTE SONO IL RISULTATO DI TRASPARENZA E CONTROLLO OFFERTI DAL SISTEMA DI PRODUZIONE OPTIMUS!

Raccolta Dati Optimus in Remoto

Optimus RDC rende semplice la registrazione del tempo realmente speso per ogni attività dagli operatori, garantendo che costi e quantità prodotte vengano raccolti da ogni commessa in produzione, laddove applicabile.

Optimus RDC è un'applicazione browser dotata d'interfaccia semplice ed intuitiva per gli operatori, che possono registrarsi ed identificare le attività che stanno conducendo. Una volta registrati, Optimus RDC s'incaricherà di registrare automaticamente i tempi delle attività svolte su Optimus Commessa.

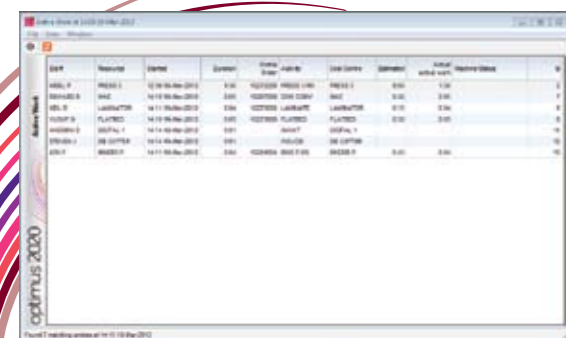
Optimus Connect

Optimus Connect è stato progettato per raccogliere le informazioni sulla produzione da risorse di stampa e post stampa, a prescindere dall'età dei macchinari.

Optimus Connect copre l'utenza delle risorse non JDF compatibili. Uno strumento che combina informazioni fornite dall'operatore, con la raccolta automatica di informazioni direttamente dalle macchine da stampa e post stampa in tempo reale. Prevede l'installazione di Unità Hardware Connect, fisicamente collegate alla risorsa, che raccolgono dati basati su impulsi o sensori. Quantità buone, non buone e prodotti finiti vengono registrati per facilitare il monitoraggio e controllo degli scarti prodotti dalla risorsa.

Con le informazioni fornite dall'operatore, insieme al numero lavoro ed attività, Optimus Connect inizia automaticamente la raccolta di tempi ed il conteggio dei fogli, rispetto al lavoro ed all'attività e identifica le attività improduttive.

La Commessa Elettronica è visualizzata a monitor con le informazioni utili a completare le attività, l'operatore deve solo caricare i materiali ed inserire e visualizzare le note del lavoro.



Schermo di Lavoro Attivo

Sullo Schermo di Lavoro Attivo Optimus si trovano tutte le attività attuali, produttive e non produttive divise per personale, risorse, attività e commesse. Tempi stimati, durata delle attività correnti e tempi generali attuali sono disponibili alla visualizzazione con indicatori di avviso mostrati chiaramente, per portare l'attenzione sui tempi che hanno superato le previsioni. Consentendo al Responsabile di Produzione d'individuare i colli di bottiglia e le consegne in ritardo.

Optimus 2020

Resta Connesso E Mantieni Il Controllo Del Tuo Sistema

Optimus Agenda Attività

Progettata per i Responsabili della Produzione, l'Agenda Attività Optimus consente una facile ed immediata visualizzazione di attività individuali, associate a date, per rendere agevole la pianificazione della produzione.

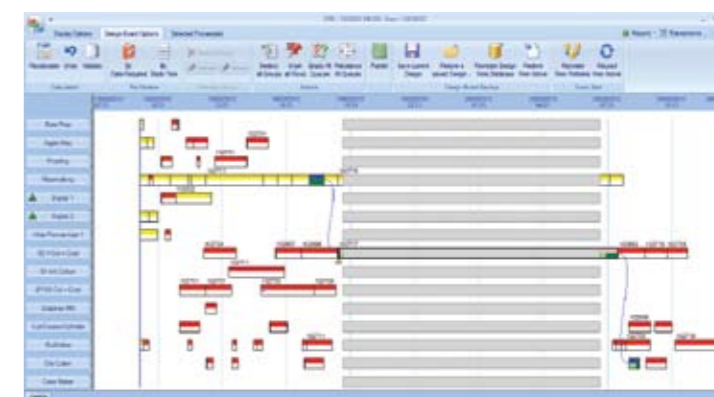
Guidata dalle attività necessarie per il completamento di un lavoro, l'informazione è mostrata in una videata per attività in cui, prove, richieste di materiali ed informazioni sul lavoro sono comprese nell'attività necessaria. Vengono anche mostrate ulteriori informazioni che comprendono anche i tempi previsti ed effettivi, raccolti con le quantità stimate ed effettive.

Sono inoltre disponibili filtri multipli, ordinamenti e opzioni di visualizzazione che possono essere salvati e riutilizzati in un lampo; liste stampabili di "lavoro per priorità", con la possibilità di fissare date di avvio e fine attività, di tempi e visualizzazione delle richieste di materiali.

Schedulatore Optimus Prestige

Un Sistema di Pianificazione ricco di peculiarità, per la schedulazione dinamica in tempo reale e per la capacità di pianificare funzionalità, che può essere utilizzato senza o con integrazione in Optimus. La schermata per la pianificazione tradizionale è rappresentata da un semplice Diagramma di Gantt.

Le commesse create in Optimus Job Management System vengono inoltrate allo Schedulatore Optimus Prestige. Le commesse appaiono nella schermata di pianificazione ed automaticamente sono associate alla corretta risorsa di produzione. Nella Schermata di Pianificazione le commesse sono rappresentate da barre colorate mobili collegate alle risorse, così da mostrare chiaramente la copertura di lavoro per ogni risorsa in una semplice visualizzazione a Diagramma di Gantt. La pianificazione è dotata di funzionalità drag'n'drop per effettuare le modifiche prima della pubblicazione della pianificazione definitiva.



Lo Schedulatore Optimus Prestige offre una serie di vantaggi tra cui:

- Schedulazione indietro ed in avanti
- Produzione di Liste di Lavori
- Aggiornamento automatico da Optimus Connect, Optimus Raccolta Dati in Remoto ed Optimus JDF
- Aggiornamento automatico da Optimus Job Management System
- Abilità di generazione di scenari "Che succede se"
- Pubblicazione della schedulazione approvata alla visione
- Gruppi di processi o parti di commessa che devono rimanere assiemati

OPTIMUS-COMPLETA VISIBILITÀ E CONTROLLO AL RESPONSABILE DI PRODUZIONE!

Optimus 2020

Mantiene Il Controllo Sui Vostri Costi

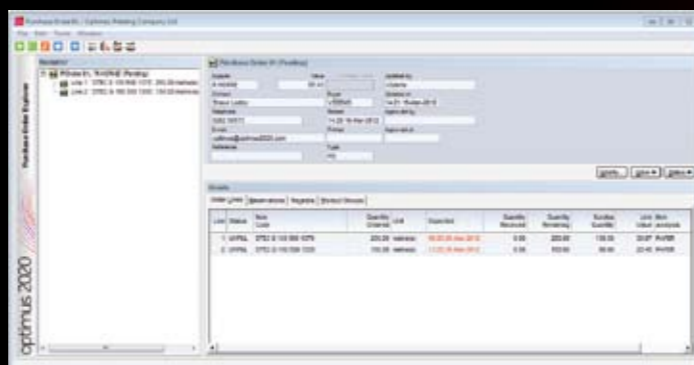
Optimus Elaborazione Ordini di Acquisto

Un sistema di acquisto semplice ed intuitivo, Elaborazione Ordini di Acquisto Optimus semplifica l'efficienza negli acquisti e negli approvvigionamenti, registrando e monitorando tutte i fabbisogni e gli ordini di acquisto per ogni articolo richiesto.

I fabbisogni per i materiali e le lavorazioni esterne vengono generati automaticamente alla creazione della commessa. Se i livelli di magazzino non sono sufficienti per soddisfare i fabbisogni, il Sistema Optimus Gestione Magazzino inoltra le informazioni al modulo Elaborazione Ordini di Acquisto Optimus, che le converte in ordine di acquisto per ogni articolo richiesto.

Delle icone identificano facilmente lo stato degli Ordini di Acquisto nella videata dedicata e gli Ordini di Acquisto possono quindi essere stampati o inviati via e-mail direttamente al fornitore.

La flessibilità offerta dal modulo Elaborazione Ordini di Acquisto consente di effettuare acquisti centralizzati e non.



Optimus Approvazione Ordini di Acquisto

Di facilissimo utilizzo il modulo addizionale consente di gestire il controllo sul limite di spesa negli acquisti del personale aziendale coinvolto.

Approvazione Ordini di Acquisto Optimus consente infatti il totale controllo su chi può emettere e/o autorizzare ordini di acquisto, ed è organizzato per limite di spesa e categoria di prodotto. I limiti di spesa vengono assegnati individualmente secondo le necessità aziendali. Quando il permesso di acquisto viene meno, le relative restrizioni vengono poste in essere, impedendo così che ordini non approvati vengano inviati ai fornitori.

L'acquirente che predispose l'Ordine di Acquisto, può individuare con facilità, tramite il Modulo, chi può concederne l'autorizzazione all'emissione. Con un click può inviargli una mail automatica contenente i dati dell'ordine per richiederne l'approvazione, in questo modo non vi saranno ritardi nell'ordinazione dei materiali richiesti.

OPTIMUS SOLUZIONI PER GLI ACQUISTI - MANTIENI IL CONTROLLO SUI TUOI COSTI!

Optimus Elaborazione Ordini di Vendita

Il Sistema Optimus Elaborazione Ordini di Vendita permette il controllo degli ordini di vendita per tutte gli articoli a magazzino, che siano stati prodotti in casa o acquistati finiti per la rivendita. Il collegamento diretto ai moduli Optimus Gestione Magazzino e Optimus Job System assicura la massima produttività ed efficienza negli acquisti.

Optimus Gestione Ordini di Vendita consente di trattare facilmente: i livelli di materiale di proprietà del cliente in magazzino, la gestione completa della merce fatturata in giacenza a magazzino, generazione semplice di gruppi di Fatture Ordini di Vendita e flessibilità nelle opzioni di prezzatura, compresi prezzi da contratto, prezzi a scalare e prezzi speciali. Semplice generazione raggruppata di fatture clienti da Ordini di vendita.

Quando viene creato l'ordine di vendita si rende disponibile una visualizzazione di tutti gli articoli disponibili e dei loro quantitativi a magazzino. Sono comprese le quantità prenotate per altre consegne, consentendo che soltanto il materiale non prenotato sia reso disponibile alla vendita. Quando una reintegrazione si rende necessaria, all'utilizzatore verrà automaticamente proposta una opzione per selezionare eventuali alternative suggerite oppure verrà creata la richiesta che sarà poi passata a Optimus Elaborazione Ordini di Acquisto, per la generazione dell'Ordine di Acquisto richiesto.

I prezzi da contratto o standard vengono immediatamente controllati alla creazione dell'ordine, perciò l'intervento per immettere un prezzo manualmente non si rende necessario.

Liste "Prendi ed Imballa" vengono prodotte facilmente identificando le merci richieste e la loro locazione, ed i documenti di trasporto saranno prodotti quando l'ordine è pronto per la spedizione. Le merci pronte da spedire appariranno su Pianificazione Spedizioni, garantendo trasparenza sui requisiti di spedizione per il personale preposto. Una volta effettuata la consegna l'ordine è pronto per la fatturazione i cui dettagli sono messi a disposizione dal modulo Ordini di Vendita, eliminando così la necessità di digitare nuovamente i dati.

Optimus Collegamento Commessa - Ordine di Vendita

Il Collegamento Commessa - Ordine di Vendita fornisce una funzione essenziale, consente infatti di monitorare tutte le transazioni associate ad una commessa, agli articoli a magazzino ed agli ordini di vendita.

Quando viene generato un ordine di vendita, vengono visualizzate le disponibilità di magazzino e/o i lavori attualmente in produzione che rispondono ai requisiti dell'ordine di vendita; allo stesso modo, se viene generata una commessa vengono visualizzate le disponibilità di magazzino e/o gli ordini di vendita relativi. Questa funzione consente all'utente di avere una visione completa dei livelli di magazzino, degli ordini di vendita e delle commesse associate con gli articoli di magazzino, in un'unica schermata.

OPTIMUS SOLUZIONE ORDINI DI VENDITA PER LA GESTIONE EFFICACE ED IL CONTROLLO SUI PRODOTTI FINITI

Optimus 2020
Gestire Le Forniture Di
Prodotti Finiti

Optimus 2020

Per Il Controllo Finanziario Completo

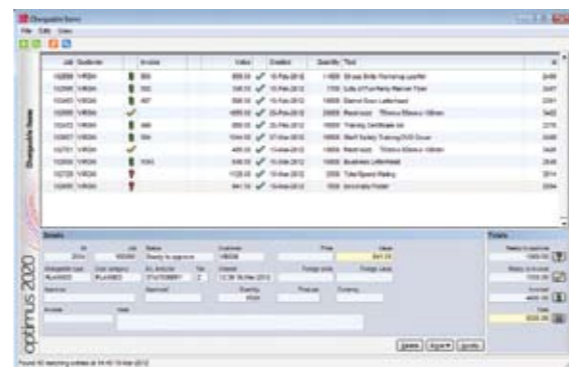
Optimus Fatturazione Vendite & Articoli Fatturabili

Optimus Fatturazione Vendite è uno strumento di fatturazione completo che permette di produrre rapidamente le fatture di vendita; questione vitale per un sano flusso di cassa!

Le Fatture di Vendita sono costituite dagli Articoli Fatturabili; a propria volta gli Articoli Fatturabili sono automaticamente creati quando l'offerta genera la commessa. Non solo questo evita di reinserire dati in quanto nelle Fatture di Vendita appariranno i testi generati nell'offerta, ma assicura anche che al cliente vengano fatturati effettivamente gli articoli concordati nell'offerta accettata.

Le Fatture di Vendita possono essere organizzate in modo consolidato, per quei clienti che desiderano una sola fattura oppure, individualmente sulla base di ogni lavoro effettuato. Le fatture sono prodotte e stampate in Optimus e trasmesse al Sistema di Contabilità desiderato, tramite un ambiente di scambio dati gestito utilizzando Optimus Collegamento alla Contabilità. Optimus non consente la creazione di duplicati da inviare al sistema amministrativo, infatti possono essere rilasciate solo le fatture stampate.

All'interno del modulo Fatture di Vendita è disponibile un'utile analisi costi/prezzi per fornire informazioni su redditività, valore aggiunto e contribuzione. Visualizzazione in forma tabellare, di sommario o grafica, mostrano la stima, l'attuale e le variazioni di ogni tipo di articolo fatturabile, dando quindi un'informazione vitale per comprendere la redditività di ogni addebito fatto al cliente.



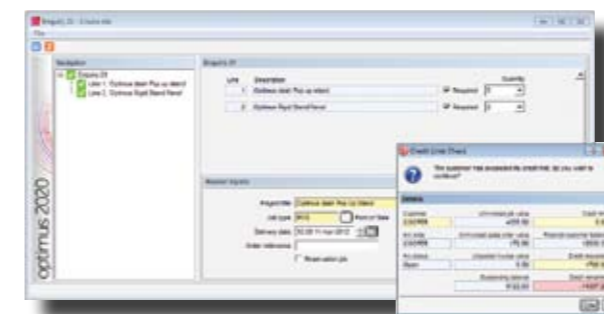
Optimus Riconciliazione Fatture di Ordini di Acquisto

Optimus Riconciliazione Fatture di Ordini di Acquisto è un modulo per il controllo di coerenza tra le ricevute degli ordini di acquisto generati in Optimus e le relative fatture di acquisto. Ciò garantisce che la fattura sia accurata e che i costi siano quelli attesi. Ogni variazione di valore o quantità viene immediatamente segnalata.

La fattura di acquisto, una volta incrociata con la ricevuta relativa dall'Ordine di Acquisto, deve avanzare verso uno stato di approvazione per garantire che i costi registrati nella commessa di produzione siano accurati in relazione alle analisi su margini e redditività. Allo stesso modo, solo le fatture approvate possono essere rilasciate verso il Sistema di Contabilità.

E' inoltre disponibile un report sulle merci ricevute senza la fattura di acquisto, uno strumento semplice e veloce per calcolare l'accantonamento di fine mese per i conti finanziari.

Optimus Collegamento alla Contabilità



Elemento di grande importanza è il collegamento tra Optimus ed il Sistema di Contabilità, questo deve essere sicuro e semplice da usare, per evitare il reinserimento di dati, in modo da aumentare sia l'accuratezza che l'integrità dei dati stessi.

La scelta del Sistema di Contabilità deve rimanere indipendente, dalla scelta del MIS. Optimus, dotato di un'architettura aperta unica nel suo genere, è appositamente progettato per favorire il collegamento al sistema esistente di contabilità.

Clienti, fornitori e codici del piano dei conti sono mappati tra Optimus ed il Sistema di Contabilità per garantire che le transazioni avvenute in Optimus siano inviate alla partita corretta, sia essa di vendita, di acquisto che di prima nota, all'interno del Sistema di Contabilità.

Optimus Collegamento alla Contabilità non solo invia i dati al Sistema di Contabilità scelto, ma riceve anche informazioni da questo, ad esempio il Controllo sulla situazione creditizia del cliente. Questo è un modulo a permessi predisposto per avvisare l'operatore di Optimus in caso di prenotazione di un lavoro da parte di un cliente che ha ecceduto il proprio limite di credito. Il calcolo avviene tra l'attuale stato del debitore ed il limite di credito fissato all'interno del Sistema di Contabilità, l'informazione comprende anche valore dei lavori e degli ordini di vendita, valore della commessa in produzione e della commessa attualmente in prenotazione proveniente da Optimus.

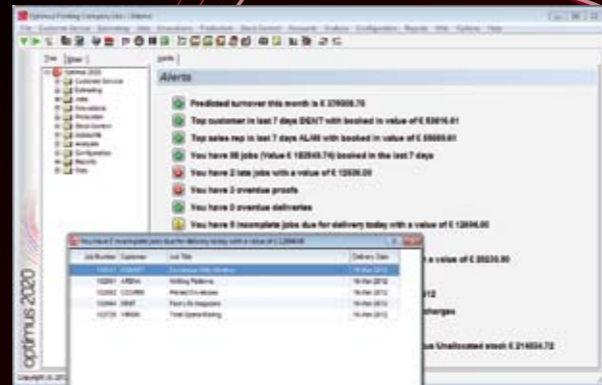
OPTIMUS PER IL MIGLIOR CONTROLLO FINANZIARIO, L'AUMENTO DEL FLUSSO DI CASSA E L'INTEGRITÀ DEI DATI!

Tutte Le Informazioni Importanti Sulla Gestione

Optimus 2020 fornisce le più importanti analisi, a livello giornaliero, settimanale, mensile, annuale, oppure di anno su anno, per supportare l'azienda verso decisioni strategiche.

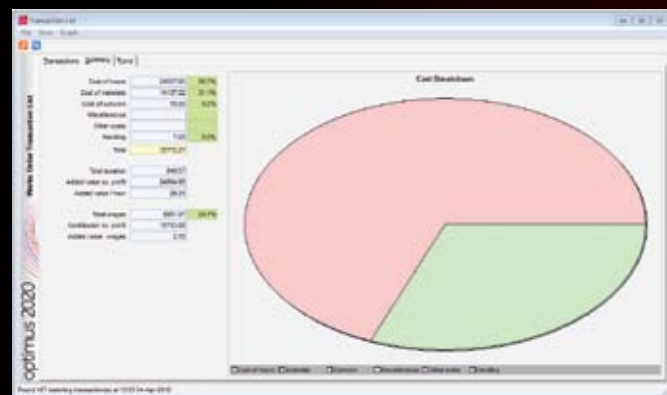
Optimus Avvisi sul Desktop

Optimus Analisi sulle Transazioni è il modulo preposto per dare un accesso semplice ed immediato alle statistiche sui costi di produzione ed è alimentato dai costi registrati man mano. Un resoconto in tempo reale del tempo di produzione, dei materiali e dei costi di lavorazioni esterne occorse, sia in forma grafica che numerica. Dotato di filtri ed opzioni di visualizzazione multipli, offre una visione istantanea delle statistiche sui costi e sulle tendenze, divisi per data, cliente, reparto e risorsa.



Optimus Analisi sulle Vendite

Optimus Analisi sulle Vendite è progettato per fornire all'istante le analisi più importanti sulle statistiche relative alle performance di vendita ed è alimentato dai ricavi fatturati dell'azienda. Un resoconto in tempo reale delle vendite ottenute, sia in forma grafica che numerica, dotato di filtri ed opzioni di visualizzazione multiple, offre una visione istantanea di statistiche di vendita per cliente, linea di prodotto, venditore ed area geografica. Altre analisi dettagliate delle vendite a valore aggiunto, costi indiretti, contribuzione e redditività, fanno di Optimus Analisi sulle Vendite lo strumento essenziale per monitorare vendite e redditività.



Optimus Analisi sulle Transazioni

Optimus Analisi sulle Transazioni è il modulo preposto per dare un accesso semplice ed immediato alle statistiche sui costi di produzione ed è alimentato dai costi registrati man mano. Un resoconto in tempo reale del tempo di produzione, dei materiali e dei costi di lavorazioni esterne occorse, sia in forma grafica che numerica. Dotato di filtri ed opzioni di visualizzazione multipli, offre una visione istantanea delle statistiche sui costi e sulle tendenze, divisi per data, cliente, reparto e risorsa.

Optimus Sommario Lavori in Produzione

Una fotografia dei lavori in produzione, una panoramica delle statistiche sui costi e del numero dei lavori da completare, insieme ai lavori in ritardo, per consentire una visione in tempo reale del libro ordini completo.

Optimus Sommario dei Lavori in Produzione viene aggiornato continuamente in relazione a problemi sui materiali, acquisto di lavorazioni esterne e tempi stimati per ogni lavoro, per garantire che una fotografia dei lavori da completare sia sempre disponibile. Allo stesso modo, una visualizzazione separata mostra la previsione di fatturato dal libro ordini, che comprende sia i lavori completati che quelli ancora incompleti nel mese, che consente inoltre al management di creare previsioni di fatturato anche su base giornaliera, se necessario.

Optimus Vision – KPI Indicatori di Performance Aziendali

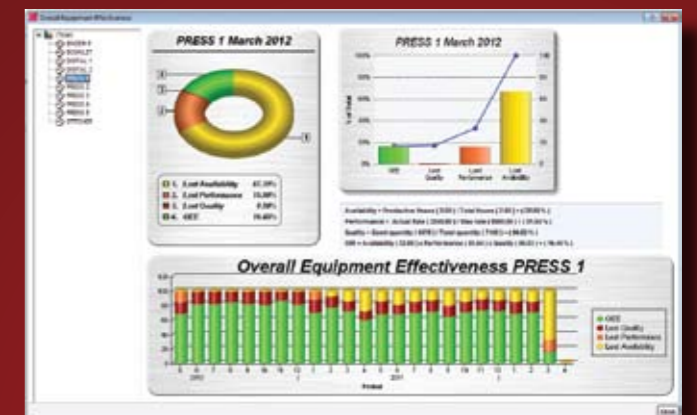
Optimus riconosce la necessità di usare le migliori pratiche di business, per questo abbiamo lavorato a stretto contatto con Vision in Print, un'organizzazione Inglese che promuove i principi di Lean Manufacturing nell'Industria Grafica Inglese.

Optimus Vision è progettato per trasferire in Optimus la ricchezza d'informazioni che consentono l'identificazione degli Indicatori di Performance vitali per il continuo monitoraggio e miglioramento delle aree chiave di business aziendale.

Gli Indicatori di Performance Aziendali, sono visualizzati in un cruscotto che consente il "drill down", ossia l'accesso ad informazioni sempre più dettagliate penetrando livello dopo livello ogni indicatore; il cruscotto comprende:

- **Efficienza complessiva delle attrezzature**
- **Non al primo tentativo**
- **Interrogazioni sulla commessa**
- **Tutto puntuale (consegne)**
- **Produttività del Personale**
- **Valore aggiunto per persona**
- **Rotazione Magazzino**
- **Utilizzo dello spazio a terra**

OPTIMUS FORNISCE TUTTI I REQUISITI PER LA GESTIONE INFORMATIVA!



United Kingdom(Head Office)
+44 (0) 1483 740 233

Spain & Portugal
+34 917 242 670

South America
+57 311 894 6290

Germany
+49 (0) 171 301 7939

The Netherlands
+31 33 456 9477

Australia
+61 (0) 422 210 876

Italy
+39 05166 34901

South Africa
+27 (0) 832 520 079

Or email us
optimus@optimus2020.com

www.optimus2020.com

